

Wegbereiter für die Digitale Transformation gesucht

„Wir sind das Start-up mit 95 Jahren Erfahrung“:

Der FP-Konzern ist Experte für sicheres Mail-Business und sichere digitale Kommunikationsprozesse. Als international agierendes börsennotiertes Unternehmen mit Hauptsitz in Berlin bieten wir integrierte Lösungen rund um Kommunikations- und Dokumentenprozesse – sowohl physisch als auch digital.

Zur Stärkung unserer Tochterfirma Mentana-Claimsoft GmbH

suchen wir **ab sofort** einen engagierten

Business Partner Manager (w/m/d)

Mentana-Claimsoft GmbH / Bad Salzdetfurth

IHRE AUFGABEN:

- ✓ Sie sind als Schnittstellenposition zu den Abteilungen Entwicklung und Produktmanagement für den Bereich Business Partner für ein profitables Wachstum auf nationaler und internationaler Ebene zuständig.
- ✓ Sie verantworten die Betreuung und Beratung Ihrer Business Partner, bearbeiten Kundenanfragen, Angebote und halten diese nach. Hierbei arbeiten Sie eng mit allen Abteilungen zur Erarbeitung von Angeboten und Verkaufsstrategien zusammen.
- ✓ Sie identifizieren und gewinnen deutschlandweit sowohl Neukunden als auch Business Partner. Sie beraten hierzu persönlich, telefonisch und führen Produktdemonstrationen vor Ort durch.
- ✓ Sie sind mitverantwortlich für den Auf- und Ausbau des Geschäftskundenvertriebs und weiterführender strategischer partnerschaftlicher Beziehungen.
- ✓ Sie repräsentieren das Unternehmen auf Branchenevents.
- ✓ Sie verantworten die operative und strategische Betreuung von ausgewählten Key Accounts.
- ✓ Zur Weiterentwicklung der Key Accounts arbeiten Sie eng an der Schnittstelle zur Abteilung Kundenprojekte.
- ✓ Sie entwickeln den strategischen Unterbau in Form eines prognostizierbaren und nachhaltigen Vertriebsmodells, z. B. durch den Aufbau einer Sales Pipeline sowie Festlegung messbarer Vertriebskennzahlen.
- ✓ Sie sind zuständig für die Verhandlung und den Abschluss von langfristigen Verträgen auf Entscheiderebene. Auch die Abwicklung und Entwicklung der Verträge fallen in Ihren Verantwortungsbereich.
- ✓ Sie führen regelmäßige Reportings an die Geschäftsführung und weitere Stakeholder durch.
- ✓ Sie verantworten kontinuierliche Analysen von Markt- und Entwicklungspotentialen sowie potenziellen Finanzierungsmodellen und sind für das Releasemanagement zuständig.
- ✓ Sie kombinieren Geschäftsfelder, entwickeln Automatismen und hinterfragen bestehende Prozesse/ Strukturen, um diese ggf. zu optimieren.
- ✓ Sie beobachten gesetzliche Anforderungen und geben diese weiter.

Wegbereiter für die Digitale Transformation gesucht

IHR PROFIL:

- ✓ Sie bringen Vertriebserfahrung im Bereich IT, Unternehmenssoftware sowie in der Schnittstellen- und Softwareintegration (FP Sign API) mit.
- ✓ Der Vertrieb von SaaS-Lösungen im B2B-Umfeld ist Ihnen vertraut.
- ✓ Sie haben nachweisbare Erfolge in der Gewinnung von Neu- und Vertriebspartnerkunden sowie im Auf- und Ausbau des zu verantworteten Vertriebsgebietes.
- ✓ Sie können mindestens 2 Jahre Erfahrung in einer technisch komplexen Vertriebs- oder Beratungsrolle mit hoher Eigenverantwortung vorweisen.
- ✓ Verhandlungssichere Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift runden Ihr Profil ab.
- ✓ Sie besitzen eine belastbare Expertise in der Gestaltung und Verhandlung von langfristigen Partnerverträgen.
- ✓ Sie weisen tiefgehende technische Kenntnisse und eine sehr hohe Affinität für innovative Lösungen auf.
- ✓ Sie sind eine authentische und rhetorisch begabte Vertriebspersönlichkeit mit ausgeprägtem Verhandlungsgeschick und unternehmerischem Denken.
- ✓ Sie sind erfahren in der Entwicklung von Softwareprodukten für komplexe Geschäftsprozesse und besitzen einen klaren Fokus auf Prozessmanagement/-optimierung durch Softwareentwicklung.
- ✓ Sie besitzen eine hohe Reisebereitschaft.

IHRE PERSPEKTIVEN:

- ✓ Sie arbeiten in einem motivierten und dynamischen Team auf Wachstumskurs.
- ✓ Sie treffen auf eine leistungsorientierte Unternehmenskultur, die Internationalität und Mittelstand vereint.
- ✓ Mit bedarfsgerechter Weiterbildung begleiten wir Ihre Entwicklung.
- ✓ Mit flexiblen Arbeitszeiten schaffen Sie sich Balance.

Gestalten Sie unseren Transformationsprozess mit! Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail.

13089 Berlin

Wegbereiter für die Digitale Transformation gesucht



fp-francotyp.com

FRANCOTYP-POSTALIA HOLDING AG
